

Bomito® - ein Produkt der D10 Solutions AG - ist ein erfolgreiches, vielseitiges und bedienerfreundliches Kreditorenmanagementsystem. Digitalisierung von Eingangsrechnungen, stringente kaufmännische Prozesse, effizientes Zahlungsmanagement und rechtssichere Archivierung sind nur einige Merkmale von Bomito®. Wir werden weiter wachsen und suchen daher Verstärkung für unser Team in Hilden.

Darum starte jetzt mit Bomito® in eine erfolgreiche berufliche Zukunft und komm' in unser Sales-Team!

Deine Aufgaben

- ✓ Projekt- und Vertriebsaktivitäten im B2B-Bereich
- ✓ branchen- und regionsübergreifende Qualifizierung und Ansprache neuer Sales-Leads
- ✓ Ist-Analysen und Erstellung von bedarfsgerechten Konzepten
- Marktbeobachtung, Aufspüren neuer Trends und Kundenbedürfnisse
- Betreuung bestehender Kundenverbindungen, Platzierung neuer Module und Schnittstellen und Unterstützung bei der Umsetzung
- ✓ Bomito[®]-Anwenderschulungen

Dein Profil

- ✓ eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Berufserfahrung
- $\operatorname{\hspace{1.5pt}\checkmark\hspace{1.5pt}}$ Erfahrungen im Umgang mit Kunden unterschiedlichster Branchen
- ✓ Freude am Verkauf von erklärungsbedürftigen Dienstleistungen
- ✓ Kommunikationsstärke, Begeisterungsfähigkeit sowie ein sicheres, freundliches und überzeugendes Auftreten
- Bereitschaft zu einer engagierten, mitdenkenden, strukturierten und zielgerichteten Arbeitsweise
- ✓ Verhandlungssichere, fehlerfreie Deutschkenntnisse Fremdsprachenkenntnisse willkommen
- Sichere Office-Anwenderkenntnisse
- buchhalterische Kenntnisse wünschenswert, aber keine Voraussetzung

Deine Benefits

- umfangreiches, gründliches Onboarding
- 🛹 eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem spannenden, dynamischen Marktumfeld
- ein kollegiales Team, das Dich fundiert begleitet
- flache Hierarchien und kurze Wege
- Weiterbildungsmöglichkeiten und interessante Entwicklungsperspektiven
- ein attraktives Vergütungspaket
- 🛹 eine offene und kommunikative Unternehmenskultur mit regelmäßigen Mitarbeiterfeedbacks

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann sende uns bitte Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben des frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung – ausschließlich per E-Mail – an:

karriere@d10.net

